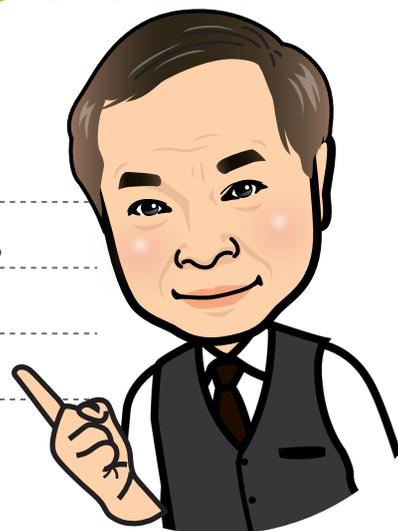


インターネットサイト管理の業務委託先を変えるのは今がチャンス！

# 「宿サポ」に乗り換えませんか！

現在このようなお悩みを抱えていませんか？

- ✓ プランの新規登録・変更の作業完了が遅く、なかなか売上が上がらない。
- ✓ 毎月の売上歩合手数料制のため請求金額が高いため月額定額固定にしたい。
- ✓ 現在の委託先は理想論ばかりで、悩みを共有してくれない。
- ✓ 担当者がほとんど現地に来ない。



## 「宿サポ」なら

部屋数・契約サイト数に応じた  
**月額固定制**  
だから安心

業務依頼から概ね  
**3営業日**  
でのお仕事完結  
(業務内容・業務量により異なります)

現地への**定期的訪問**  
現地との**WEB会議**  
で安心でサポート

**在庫一元管理**  
(TL・リンカーン・手間いらず・らく通・ねっばん)  
も弊社にて**共有管理**

業務をしながら**現地スタッフへの**  
**指導・教育**  
も実践

スタッフが  
**元ホテル勤務者だから**  
**きめ細かい実務**  
が自慢

海外インターネットサイトは  
**外国人専属スタッフ**  
がいるので安心

定期的な  
**売上推移報告**

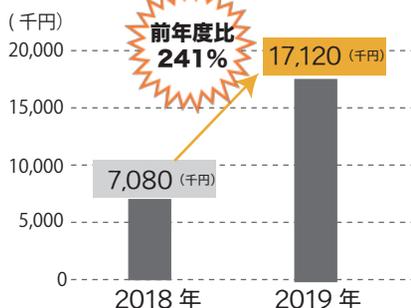
その他、インターネットサイト管理以外の  
通常業務のオペレーション等ご相談にも  
素直に応じます。

ほんの一例ですが  
ご紹介！

## インターネットサイト売上の推移 (客室数 20 室規模)

2018年 売上 7,080 (千円)

- ▷ 宿泊プラン数が少なく単調な商品構成
- ▷ そのままの契約サイトが少ない
- ▷ 日々の単価調整がなく通年同料金
- ▷ 客室スペック、アメニティも古いまま



2019年 **[当社契約後]** 売上 17,120 (千円)

※前年度比 +10,040 (千円) : 241%

- ▷ 「素泊まり」「朝食付き」「2食付き」に分類し各プランの戦略を明確化。
- ▷ 国内大手新規サイトと契約し、弊社も「在庫一元管理」にて共有管理し情報共有。
- ▷ 周辺競合調査も実践し、稼働率の高い週末単価のアップで飛躍的に売上アップ。
- ▷ 客室全体の品質アップを実践し「全館禁煙」「単価＆稼働率のアップ」に貢献。

- ご契約に際しましては、「基本契約書」及び「守秘義務契約書」を締結いたします。
- 業務開始に際しましては、貴社ご契約サイトのID・パスワードを弊社も共有管理いたします。

ホテル・旅館 OTA 販売強化・各種販促コンサルティング



TEL&FAX **011-737-1771**

有限会社 宿泊トータルサポート 〒060-0806 札幌市北区北6条西6丁目2-24 第2山崎ビル6階

info@s-total.co.jp

https://www.s-total.co.jp/

